

Les objectifs

Suite du CAP Esthétique, cosmétique, parfumerie ce brevet professionnel se prépare uniquement en apprentissage ou dans le cadre de la formation continue, et forme des esthéticiens (nes) hautement qualifié (e) s.

Le titulaire du BP assure l'accueil et le suivi de la clientèle (prise de rendez-vous, analyse de la demande, présentation des prestations). Il maîtrise toutes les techniques en soins esthétiques du visage et du corps, et en maquillage.

Il possède les compétences nécessaires pour conseiller les clients, et assurer la vente et la promotion de soins et de produits esthétiques. Il peut ainsi organiser le lancement de nouveaux produits ou des animations commerciales sur le point de vente.

Enfin, il est capable de gérer du personnel (élaboration de planning, formation aux techniques et produits, recrutement) et d'assurer la gestion administrative et financière de la structure (suivi des stocks, organisation de l'espace de vente, entretien des équipements).

Le titulaire du BP exerce son activité principalement dans les parfumeries ou les instituts de beauté dont il peut, après quelques années d'expérience, assurer la direction technique. Il peut également devenir animateur commercial pour des entreprises de produits et de matériels, ou Conseiller en image.

Organisation de la formation

Les principales missions remplies par une **esthéticienne** sont de :

- pratiquer des **épilations** sur diverses zones du corps et du visage.
- Déterminer le type de peau de chaque client afin de choisir les produits et les soins appropriés.
- Améliorer la santé de la peau des clients à l'aide de produits de soins appropriés. Exemples : masque hydratant pour les peaux sèches, lotion apaisante pour les peaux sensibles, irritées, etc.
- Effectuer des **nettoyages de peau** plus ou moins profonds selon diverses techniques : gommage, peeling?
- Pratiquer différents types de **massages** : relaxants, tonifiants, etc.
- Maquiller** les clientes en tenant compte de plusieurs facteurs : forme du visage, couleur des yeux, carnation naturelle, type de peau, etc.
- Effectuer des manucures et des pédicures. Cela comprend notamment le limage des ongles, des callosités et la pose du vernis.

DIPLOME D'ETAT DE NIVEAU IV

- Donner des **conseils beauté** à ses clientes, qu'elles pourront suivre chez elles.
- Tenir le rôle de **démonstratrice** en expliquant les différents avantages de tel ou tel produit de beauté.
- Accueillir la clientèle, la fidéliser, et gérer les stocks, passer les commandes, négocier avec les fournisseurs,

Les métiers visés et débouchés

- CAP ESTHETIQUE
- BAC PRO ESTHETIQUE
- BM ESTHETIQUE

Les qualités requises

- en contact direct avec la clientèle,
- doit avoir le sens du relationnel, une bonne capacité d'écoute et beaucoup de tact,
- doit aussi d'être toujours extrêmement soignée : maquillage impeccable, belle manucure et hygiène irréprochable,
- l'apparence doit faire honneur à son métier, à la qualité de son travail et à l'institut de beauté où elle officie. Cela inspire, de plus, confiance aux clients,
- doit être douce, délicate, précise et avoir un doigté sont également des vertus nécessaires pour exercer ce métier, - est appelée à manipuler le corps de ses clients et à utiliser sur eux/elles des appareils et des produits potentiellement dangereux. Sans un minimum de maîtrise, un accident est vite arrivé,
- Son sens de l'innovation et sa curiosité doivent la pousser à se tenir constamment informée des nouveaux produits et techniques de soins sortant sur le marché,
- doit également être convaincante, et posséder des talents d'argumentation pour parvenir à vendre les produits de beauté.












CFA
de la Haute-Saône

*Vous avez bien raison de préférer l'apprentissage.
L'Artisanat, première entreprise de France*

5 Rue du Talerot - 70000 VESOUL
Tél : 03 84 76 39 70
www.cfa70.fr - f : CFA de Haute-Saône








