

## LES OBJECTIFS

Le BTS technico-commercial est un diplôme national de l'Enseignement Supérieur dont le titulaire a pour fonction principale la vente d'affaires, de biens et services à l'industrie, qui nécessite obligatoirement la mobilisation conjointe de compétences commerciales et de savoirs techniques et technologiques.

Avec ce diplôme, vous serez l'interface d'une part entre l'entreprise et ses marchés et d'autre part, entre les différents clients et services de l'entreprise.

## Les métiers visés et débouchés

Le BTS TC prépare aux métiers suivants :

- chargé de clientèle ou chargé d'affaires.
- Technico-commercial itinérant ou sédentaire.
- Négociateur industriel.
- Chef des ventes.
- Acheteur industriel.
- Chef d'agence.
- Chef de projet.
- Poursuite d'études.

## Les qualités requises

- Goût pour la négociation.
- Dynamisme, aimant la mobilité.
- Capacité d'écoute et qualités en communication.
- Ouverture d'esprit, rigueur et méthode, persévérance, capacité d'anticipation, esprit d'équipe.
- Connaissances techniques.



5 Rue du Talerot - 70000 VESOUL  
Tél : 03 84 76 39 70  
www.cfa70.fr - f : CFA de Haute-Saône



*Vous avez bien raison de **préférer l'apprentissage.***  
*L'Artisanat, première entreprise de France*